

# Расширение рынков сбыта субъектам МСП в АПК

---



## Работа с торговыми сетями

Корпорация оказывает содействие субъектам МСП по встраиванию на полки торговых сетей, а именно

- осуществляет отбор потенциальных поставщиков – субъектов МСП через Цифровую платформу МСП
- оказывает финансово-гарантийную,
- консультационную поддержку,
- проводит обучающие семинары и B2B-мероприятия.



## Проект «Фермерский островок»

Альтернативный канал сбыта продукции преимущественно локальных сельхозтоваропроизводителей «Фермерский островок», который позволяет открывать торговые объекты, как в магазинах крупнейших федеральных сетей, так и в отдельно стоящих помещениях и/или мобильных конструкциях.



# Обоснование роста открытий «Фермерских островков»



## Протокол совещания «О ходе реализации мер поддержки малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» в СовФеде

от 7 июня 2023 (утв.  
20.06.2023)

**П. 4.** В целях масштабирования проекта "Фермерский островок" и тиражирования лучших практик на территории Российской Федерации, а также увеличения охвата субъектов малого и среднего предпринимательства – сельхозтоваропроизводителей и производителей пищевой продукции, вовлеченных в проект для организации и расширения рынков сбыта в рамках федерального проекта "Акселерация субъектов МСП", **рекомендовать высшим органам исполнительной власти субъектов Российской Федерации активизировать совместную с АО "Корпорация "МСП" работу по организации "Фермерских островков"** на территории регионов в части подбора локаций, проведения мероприятий, направленных на продвижение проекта и привлечения поставщиков из числа субъектов малого и среднего предпринимательства.

**П. 5. Рекомендовать АО "Корпорация "МСП":**

принять меры, направленные на **увеличение количества "Фермерских островков"**, используя в том числе различные рыночные механизмы;

## Итоги правкомиссии по АПК



МОСКВА, 29 июня. /ТАСС/. Абрамченко рекомендовала органам субъектов, используя опыт Тульской и Липецкой областей, организовать для фермерских хозяйств дополнительный канал сбыта сельскохозяйственной продукции через торговые сети, а также оказать содействие "Корпорации "МСП" в продвижении в российских субъектах проекта «Фермерский островок».

# О франшизе

## Франшиза «Фермерский островок»

– франшиза для предпринимателей, которые хотят продавать фермерскую продукцию на территории своего региона и иметь возможность работать на площадках федеральных торговых сетей, таких как: «Магнит», «Пятерочка», «Перекресток», «Лента» и др., а также в отдельно стоящих торговых объектах и объектах мобильной торговли.



## Отличительная особенность такого бизнеса

- работа по модели кооператива, при которой на прилавках присутствует продукция фермеров, дополняя друг друга.
- возможность обмена уникальной продукцией с франчайзи из других регионов.
- отсутствие обязательного выкупа продукции франчайзера.



# О франчайзере

## АО «Корпорация «МСП»

– федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства, сопровождающая проект «Фермерский островок» на всех этапах: от подбора локации и открытия первого магазина до масштабирования на другие территории.

### • 1. Опыт

45 организованных «Фермерских островков» (по состоянию на июнь 2023) в 23 регионах

### • 2. Программное обеспечение

Предоставление лицензии на использование программного обеспечения и мобильного приложения (находится в разработке)

### • 3. Финансирование

Специализированный кредитный продукт от МСП-Банка

### • 4. Фирменный бренд

Предоставление полного гайдбука для оформления торгового объекта

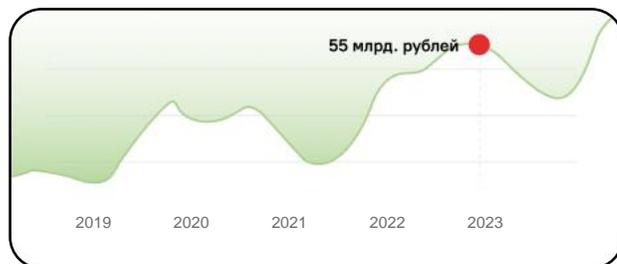
### • 5. Федеральная PR-поддержка

при открытии «Фермерского островка» в регионе

### • 6. Подбор площадки и поставщиков

# Привлекательность ниши

## Рост спроса на фермерские продукты



По прогнозам экспертов, сделанным на основе статистики по рынку продовольствия, объем продаж продукции, произведенной фермерами, до конца 2023 года вырастет до 55 миллиардов рублей. Это обусловлено возрастающей потребностью населения во вкусных и натуральных продуктах



Кроме того, интерес покупателей к продукции местных производителей подтверждается расширением линейки фермерских продуктов на прилавках крупных федеральных сетей. Так в прошлом году X5 начала сотрудничать еще с 1 174 российскими поставщиками, среди которых 803 компании являются микропредприятиями, а 243 – малыми предприятиями.

По данным исследования потребительского настроения в России в 2022-2023 гг.[1], натуральность продукта, регион производства и качественный «улучшенный» состав являются приоритетными критериями в выборе продуктов в магазинах у потребителей.

[1] Источник: <https://rosstat.gov.ru/folder/11110/document/13278>

# Привлекательность ниши

## Стабильный поток клиентов

Благодаря удачному расположению, правильно подобранному ассортименту, высокому качеству продукции, эффективному маркетингу и доверию покупателей к локальным поставщикам.

## Высокая рентабельность

Средний показатель рентабельности в сегменте «фермерские продукты» — 30%

## Низкий барьер входа

В среднем на открытие торгового объекта с нуля требуется от 600 тыс. руб. в зависимости от выбранного формата

## Быстрая окупаемость

Вложения окупаются в срок от 6 месяцев



# Что мы даем на запуске

Сопровождение  
на этапе запуска бизнеса

Фермерский  
Островок

## С франшизой «Фермерский островок» вы не будете запускать бизнес в одиночку!

Специалисты Корпорации МСП

курируют наших партнеров на всех этапах открытия и функционирования торгового объекта, предоставляя полную базу всех необходимых инструкций и регламентов и помогая решать все проблемные вопросы.



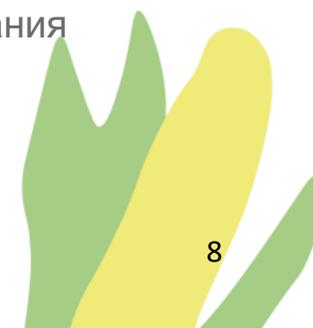
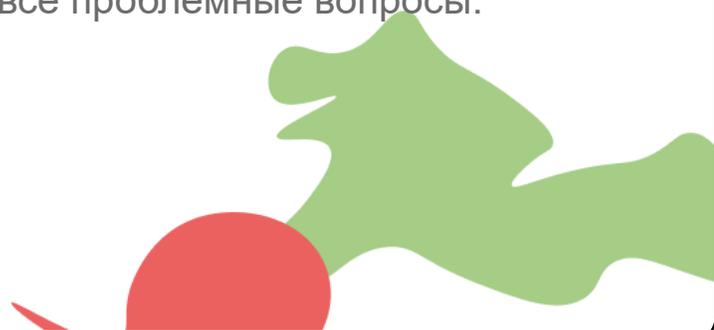
## Подбор площадки

- помощь в выборе места с большой «проходимостью» и достаточным уровнем среднего чека
- сопровождение в сделке с НТО
- помощь в проведении переговоров с арендодателями по вопросам места размещения, площади, арендной ставки, целевого назначения договора аренды, оформления наружной рекламы, подведения коммуникаций и пр. вопросам
- помощь в подборе оборудования и оформлении торгового объекта в соответствии с гайдбуком



## Помощь в решении финансовых вопросов

- консультирование по кредиту на специальных условиях в МСП Банке
- информирование о местных программах поддержки бизнеса
- коммуникация с региональными властями по вопросам региональных мер поддержки и дополнительного финансирования



# Что мы даем на запуске

Сопровождение  
на этапе запуска бизнеса

Фермерский  
Островок



## Помощь в открытии

- пошаговый план запуска
- спецификация для оснащения
- финансовая модель



## Персонал и сервис

- методика поиска персонала
- трудовые договоры
- регламент работы



## Стандарты работы

- база знаний
- технологии развития
- онлайн и оффлайн обучение



## Оборудование и поставщики

- подбор поставщиков продукции
- юридический контур работы с поставщиками
- составление ассортиментной матрицы
- шаблоны договоров поставки
- специализированное ПО (в разработке)
- спецификация техники
- контакты производителей оборудования для проведения аукциона цен

# Что мы даем на запуске

Сопровождение  
на этапе запуска бизнеса

фермерский  
островок



## Маркетинговая поддержка

- SMM-поддержка
- запуск рекламных кампаний
- брендбук
- комплект готовых макетов
- каналы привлечения
- разработка программ лояльности



## Помощь в решении юридических и бухгалтерских вопросов

- предоставление рекомендаций по созданию юридического лица
- предоставление рекомендаций по выбору кодов ОКВЭД
- помощь в выборе оптимальной системы налогообложения



## Система управления бизнесом

- контроль качества
- чек-лист проверки
- видеонаблюдение
- отслеживание показателей деятельности в режиме онлайн
- своевременное изменение стратегии развития торгового объекта на основании полученных данных мониторинга

# Сопровождение на протяжении всей деятельности

1

помощь в решении  
юридических и  
бухгалтерских вопросов

2

круглосуточная  
техническая  
поддержка ПО

3

информирование о  
нововведениях в  
законодательных документах,  
регламентирующих нашу  
деятельность

4

консультирование по  
всем возникающим  
вопросам

5

помощь в привлечении  
новых местных фермерских  
хозяйств для расширения  
ассортимента продукции

6

маркетинговая и  
рекламная поддержка

7

проведение ежегодных  
образовательных онлайн  
и оффлайн встреч

8

мониторинг финансовых  
отчетов, предоставление  
корректирующих  
рекомендаций

9

контроль деятельности,  
оперативное реагирование  
на отклонения от  
утвержденных показателей

## Формат «Мобильная торговля»

Площадь: 4 кв.м.



## Формат «Мини-лавка»

Площадь: 7-12 кв. м.



фермерский  
островок

## Формат «Магазин в магазине»

Площадь: 20 кв.м.



## Формат «НТО»

Площадь: 30 кв.м.



фермерский  
островок

## Формат «Магазин в магазине»

Площадь: 40 кв.м.



## Формат «НТО»

Площадь: 50 кв.м.



Фермерский  
островок

## Формат «Магазин»

Площадь: 70 – 120 кв.м.



\* Подробное руководство по оформлению торгового объекта «Фермерский островок» представлено в Базе знаний франшизы.

# Построить успешный бизнес под брендом «Фермерский островок» может каждый!



## Производитель фермерской продукции

Знаете все о натуральных продуктах и имеете представление о функционировании торгового объекта? Мы поможем Вам открыть свое дело, где Вы сможете увеличить объемы сбыта своей продукции и повысить рентабельность своей деятельности.



## Владелец торгового объекта

Возможность работать под известным брендом с сильным партнером на взаимовыгодных условиях.



## Опытный предприниматель

Если Вы находитесь в поиске быстрорастущего рынка для запуска нового перспективного бизнеса, то Вы его нашли!

# Этапы взаимодействия:

1

Ознакомление с условиями франшизы

2

Общение со специалистами Корпорации МСП

3

Выбор города для открытия «Фермерского островка»

4

Заполнение заявки на МСП.РФ

5

Заключение договора франшизы

6

Выбор площадки для аренды

7

Формирование ассортиментной матрицы

8

Поиск поставщиков

9

Подбор оборудования, брендрование торгового объекта

10

Найм и обучение сотрудников

11

Запуск рекламной кампании

12

Открытие магазина «Фермерский островок»



<https://мсп.рф/services/development/fermerskiy-ostrovok/>

# Взаимодействие с федеральными торговыми сетями

Корпорация оказывает содействие субъектам МСП по встраиванию на полки торговых сетей, а именно

- осуществляет отбор потенциальных поставщиков – субъектов **МСП через Цифровую платформу МСП**
- оказывает финансово-гарантийную,
- консультационную поддержки,
- проводит обучающие семинары и B2B-мероприятия.

На сервисе уже размещены потребности

9

>715

крупнейших российских ритейлеров

номенклатурных позиций, по которым они ищут российских



а также



фермерский островок

280/300 дог.

>0,7 тыс.

субъектов МСП заключили договоры поставки

субъектов МСП включены в Реестр поставщиков продуктов питания

## Попасть на полки торговых сетей

Список потребностей торговых сетей



**МАГНИТ** Магнит, Нижегородская область  
Саров  
Прочие виды вяленой рыбы (вес)  
[Подробнее](#) ▾

Магнит

[Документы](#) [Отправить КП](#)

**лента** Лента, Ленинградская область  
г. Санкт-Петербург  
Сыр  
[Подробнее](#) ▾

Лента

[Документы](#) [Отправить КП](#)

**вкусвилл** Вкусвилл, Ростовская область  
Ростов  
Мясо птицы охлажденное  
[Подробнее](#) ▾

Вкусвилл

[Документы](#) [Отправить КП](#)

**фермерский островок** Фермерский островок, Владимирская область  
Владимир  
Мясо свинины охлажденное